

知らない人は
損をする?..

リピーター創出! 脱安売り! リピーター・固定客を獲得する実践ノウハウ

「0円で8割をリピーターにする集客術」

～すべてのビジネスにリピート顧客を!～

ご案内

お店や企業の利益を安定させるにはリピーターが大切だとわかっていても「時間が足りない・人手が足りない・予算が足りない」そんな理由でリピーター獲得の為に販促が後回しになっていませんか?そこで、本講座では、リピーターがもたらす利益と今やるべき事を明確にし、その日からできるコストのかからないリピーター創りの具体的なノウハウをご紹介します。是非この機会にご参加下さい。



アマゾンランキング総合1位を獲得!

いちえん かつひこ

講師 一圓 克彦 氏

株式会社リピーツ 代表取締役

1975年生まれ。製造業から福祉事業、IT事業、さらに飲食業まで、大小7業種の企業経営コンサルタント。
2008年、リピーター創出に特化した「株式会社リピーツ」を設立。顧問先飲食店において、通常20%~30%といわれる顧客リピート率を80%にまで引き上げる等の実績が評価され、設立わずか1年で大手化粧品メーカーや酒造メーカー、小売業や卸売業、カラオケや飲食チェーン店より要請を受けリピーター創出支援を行っている。

【講座内容】

- リピーターで商売繁盛
- やっと思いながちなリピーター創りの落とし穴
- 知っておきたい「リピーターの4種類」
- 『想起販促・脳内SEO』でリピーターを作る5つの手法
- 『知らせる』のではなく『伝える』ための3つの手法

日時

平成24年 2月14日(火) 14:00~16:00

会場

新津商工会議所(秋葉区新津本町3-1-7)

受講料

会員:無料 / 非会員:3,000円

定員

50名

お申込み
お問合せ

*下記申込書に必要事項を記入の上、電話・FAXにてお申込みください。

主催 新津商工会議所・新津中小企業相談所

TEL 0250 22 0121 / FAX 0250 25-2332

共催 新津商店街協同組合連合会・にいつ食の陣実行委員会・商業部会・諸業部会

経営セミナー『0円で8割をリピーターにする集客術』(2/14) 受講申込書

新津商工会議所 宛 (FAX NO. 0250-25 2332)

平成 年 月 日

事業所名		住所	
電話番号		FAX 番号	
受講者名		受講者名	

本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、主催者からの各種連絡・情報提供のために利用致します。