

元プロモデルが教える

新人営業マン必聴～中堅営業マンまで
必ず役立ちます

自信が持てる
魅力に気づく
自己演出の仕方

「また会いたい!」と思わせる営業魅力アップ法



～セルフプロデュースで印象は180°変わる～



人と話す時自信が持てない、自分の良さが分からず欠点を隠すことに意識を集中してしまう、など自分自身の魅力に気付いてない方は意外に多いのではないのでしょうか。特に現場の第一線でお客様と接している営業マンはその会社の『顔』であり、お客様は営業を通してその会社を判断しています。自分自身を磨き演出することは本人のみならず会社の信用を上げることにつながり、ひいては成果へとつながることでしょう。本講座では会社の『顔』である営業マンの好印象の与え方や魅力アップ方法など、セルフプロデュースをいかにしたら良いかを学ぶことができます。姿勢から歩き方、眉の形まで、楽しく学べすぐに実践できることばかりですので、男性・女性問わず参加をおすすめいたします。

講師 高木さと子氏

〔日本ハグ協会 会長〕

役員秘書、モデル、エステシャンを経て「人を輝かせる」ことを模索する中、コーチング・心理学と出会い、2004年よりコーチとして活動し、現在では経営者からOLまで幅広いクライアントを持ち、企業や個人の目標達成をサポートしている。2009年には日本ハグ協会を設立し「日本流ハグの作法」を構築するなど各方面で活躍中である。



【主な内容】



ビジネスで外見（ビジュアル）が大切な訳
なぜ見た目が大切なのか
あなたが「また会いたい」と思う人は？
今の自分となりたい自分
自分の魅力、強みとは（ロールプレイ）
明日から出来る自己演出術
顔の演出 洗顔と水分補給
スーツの着こなし シワは物語る
目的に合わせた服選び
正しい姿勢と歩き方
何よりも「笑顔・元気」
視線、表情、あごの位置 シーン別使い分け
振り返りとまとめ
目標達成シートの作成 など

日時 平成23年11月8日(火)

19:00～21:00

会場 一楽（秋葉区新津本町2）

受講料 会員 無料
非会員 3,000円

定員 30名(定員になり次第締め切ります)

申込締切 11月2日(水) **申込方法** 下記申込書に記入の上、郵送かFAXでお申込下さい。

主催・申込先

新津商工会議所 / 中小企業相談所
/ 商工会議所女性会 / 振興委員連絡協議会
TEL 0250-22-0121 FAX 0250-25-2332

新津商工会議所 行

「また会いたい!と思わせる営業魅力アップ法」申込書

平成23年 月 日

事業所名	電 話	F A X
	所 在 地	
受講者名	(1)	(2)
	(3)	(4)

ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。