

# 新津商工会議所 異業種交流会 & 講演会のご案内

ベストセラー「かばんはハンカチの上に置きなさい」の著者：川田修氏登壇！

伝説の営業マンが語る！

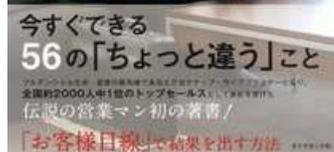
お客様との『ご縁』を育てる「方法」と「心構え」

『かばんはハンカチの上に置きなさい』

今回のセミナーでは、「いかにしてお客様と良い関係を築けるか」、そして営業という仕事の本質について川田氏自身が実際に行っているセールス・プロセスを通じて、誰でも明日から実践できる数々のヒントを伝授します。

「どうも営業成績が伸び悩んでいる」、「最近仕事に興味や面白みがなくなってきた」、「お客様とどう接すればよいのか分からない」、このような悩みをもつすべてのビジネスパーソンに経営者・リーダーとしてどのようにアドバイスすれば良いのかなど、大変おすすめの内容になっています。

経営者はもちろんのこと、営業等の社員の皆様から多数のご参加をお待ちしております。



日時

平成30年 9月13日 (木)

- ・ 講演会 15:00～17:00 (受付 14:30～)
- ・ 交流会 17:10～19:00



会場

- 【講演会】新潟薬科大学新津駅東キャンパス (新潟市秋葉区新津本町 1-2-37)
- 【交流会】新津地域交流センター (新潟市秋葉区新津本町 1-2-39)

講師紹介

ブルデンシャル生命保険㈱  
エグゼクティブ・ライフプランナー  
かわだ おさむ  
川田 修 氏



〔プロフィール〕

1966年東京都生まれ。慶應義塾大学法学部卒業。  
1989年(株)リクルート入社。入社から退職まで96カ月のうち、月間目標を95カ月達成。1997年ブルデンシャル生命保険㈱入社、営業職の最高峰であるエグゼクティブ・ライフプランナーに昇格。その年の年間営業成績(2001年度の社長杯)でトップとなり、全国約2000人中の1位のPT (President's Trophy) を達成する。現在は、エグゼクティブ・ライフプランナーとして活動するかたわら、「保険」だけでなく「本当の顧客満足とは」「紹介をしてもらえる営業」「お客様に感動を与える営業」等をテーマに、講演依頼も多く、営業のプロフェッショナルとして多彩な活動を行う。主な著書は『かばんはハンカチの上に置きなさい』(ダイヤモンド社)、『知識ゼロからの営業入門』(幻冬舎)、『仕事は99%気配り』(朝日新聞出版)等。

参加費

講演会のみ 会員：500円 非会員：1,000円  
交流会含む 会員：4,000円 非会員：5,000円  
※参加費は当日頂戴致します。  
※交流会は当日キャンセルの場合、参加費をご負担いただきます。

定員

90名(定員になり次第締め切ります。)  
◆【申込期限】平成30年8月31日(金)

【主催・申込先】新津商工会議所／中小企業相談所  
(新潟市秋葉区新津本町3-1-7 TEL: 0250-22-0121 FAX: 0250-25-2332)  
【後援】新潟薬科大学

- ◆ (注)両会場には駐車場がありません。公共交通機関をご利用下さい。
- ◆ 当日は筆記用具をご持参下さい。

下記申込書に必要事項を記入の上、FAXにてお申込み下さい。(切り取らずに、このまま送信願います。)

新津商工会議所 宛 (FAX 0250-25-2332)

※9月13日(木) 異業種交流会 申込書

事業所名					TEL (連絡先)	
職名	①	②	③	④	⑤	
受講者名						
受講区分 (✓して下さい)	<input type="checkbox"/> 講演&交流会 <input type="checkbox"/> 講演会のみ					

※ 本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、主催者からの各種連絡・情報提供のために利用致します。